

CORSI MARKETING & COMUNICAZIONE in FAD 2022

7-8 aprile

MENO CONFLITTI PIÙ PRODUTTIVITÀ

Creare un clima proattivo e positivo per lavorare meglio



26-27 maggio

MANAGEMENT INTERNAZIONALE: VENDERE ALL'ESTERO

*Dal Business plan alla pianificazione
di una strategia vincente*



6-7 ottobre

LA GESTIONE DEI CLIENTI STRATEGICI/DIREZIONALI

*La roadmap di K Account e Consulenti commerciali
per fidelizzare i clienti*



17-18 novembre

TIME MANAGEMENT: LA GESTIONE DI ANSIA E STRESS

*Strumenti e metodi pratici per essere efficaci
ed eliminare situazioni ansiogene dalla propria vita*

Modalità di
erogazione corso:
FAD

Formazione in
videoconferenza
sincrona

Relatore:

Dott. Alberto Canevali

Contatti:

Dott. Orlando Paiardi
Ufficio Formazione
orlando.paiardi@gct.mi.it

CORSI SU 2 GIORNATE DI 6 ORE

9.00-13.00 / 14.00-16.00

€ 340 + Iva per partecipante (aziende associate)

€ 520 + Iva per partecipante (aziende non associate)